

NEGOCIOS XINTERNET EN OFFICE OF THE OFFICE OFFICE OF THE OFFICE OF THE OFFICE O

Introducción: La Fórmula Definitiva Para Construir Tu Negocio por Internet en 7 Días o Menos

¿Qué tal si en los próximos 7 días puedo apoyarte a construir un imperio de negocios en Internet?

¿Qué tal si durante los próximos 3 meses pudieras generar \$3,000 o hasta \$5,000 dólares mensuales en automático por Internet?

¿Qué tal si en los próximos 6 meses a 1 año pudieras alcanzar tu libertad financiera gracias a las técnicas que estas a punto de conocer?

Y lo más importante, que tal si pudieras tener

LIBERTAD REAL para generar ingresos desde la playa, de vacaciones, dejar tu trabajo, pagar tus deudas o simplemente tener tiempo libre para disfrutar con tu familia.



Lo que acabas de leer es completamente cierto. Pero seguramente ya lo escuchaste decenas de veces.

Puede ser incluso que ya hayas intentado construir un negocio en internet sin tener resultados o gastando más dinero del que ganaste.



Puede ser que hayas pasado miles de horas frente a tu computadora sin lograr si quiera

poner tu primer sitio web en internet y si conseguiste poner tu sitio en internet puede ser que no hayas logrado que generara ingresos.

Así que antes de empezar quiero quitarte dos mitos de la cabeza. Para que tengas bien clara cuál es mi forma de pensar con respecto a los negocios en internet y que tú también puedas comenzar a pensar de la manera correcta para que puedas tener tu negocio en 7 días.

NEGOCIOS XINTERNET EN 7 D S O ME NOS

Los 2 Mitos de Los Negocios en Internet

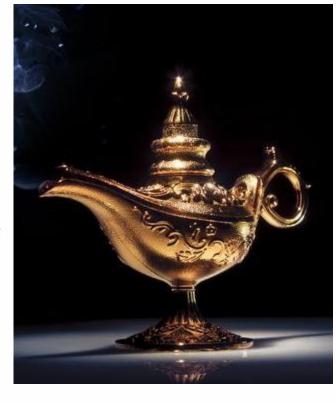
Mito #1 – Ganar dinero en internet es imposible

Si cualquier persona comienza una labor pensando que es imposible, que es irreal o que no se puede llevar a cabo, terminara teniendo razón. Y nunca logrará finalizar dicha labor.

Es por eso importante quitarte este mito de la cabeza antes de comenzar. Hay millones de personas en el mundo ganando dinero en internet.

Vendiendo sus productos por Facebook, usando Youtube para promover, llenando

eventos y conferencias con Instagram y twitter, haciendo productos digitales, vendiendo libros en Amazon, invirtiendo en la bolsa, comprando monedas en forex, colocando publicidad en sus sitios web. Hay decenas de métodos distintos para ganar dinero.



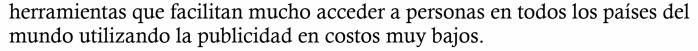
NEGOCIOS XINTERNET IN ONE OF THE NEGOCIOS XINTERNET IN ONE OF THE

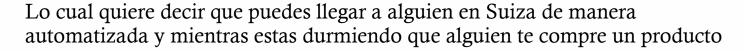
Si tu aun no estas ganando dinero en internet es porque aún no has desarrollado la pericia necesaria para lograrlo.

Aun no has descubierto cual es el camino correcto que te funciona. Pero eso no significa que no haya forma de ganar dinero en internet.

Mito #2– Ganar dinero en internet es mágico y automático.

Ganar dinero en internet puede ser automático ya que existen





Pero esto no deberá nunca confundirse con que sea fácil. Para ganar dinero en internet hay que aprender todo un sistema, toda una ciencia, todo un proceso que ES SENCILLO, PERO NO FACIL.



NEGOCIOS XINTERNET EN 17 DI A O ME NOS

¿Qué quiero decir con esto?

El mundo está cambiando, y vender por internet, tener un sitio web, una página de fans y cosas tan simples como estas ya no es una opción. Aprender todas las maneras para comerciar por internet cada día se está volviendo más necesario.

Y así como tu hoy en día te estas capacitando para aprender cómo hacer negocios en internet, miles de otras personas lo están haciendo porque conocen la importancia de descubrir estas metodologías para vender y hacer negocios.



Pero para resumir este mito. No pienses que ganar dinero en internet es mágico y que no hay que hacer nada. Es todo lo contrario hay un mundo nuevo por aprender y adentrarse para poder obtener los resultados que estás buscando.

Pero lo que puedo prometerte es que se puede alcanzar la libertad financiera muy fácilmente con Internet. Y que el camino de aprendizaje vale la pena.

NEGOCIOS XINTERNET EN 7 D A O M E NOS

Hola que tal, mi nombre es Gabriel Blanco...

Y quiero darte la bienvenida a "Negocio en 7 Días" donde voy a compartir contigo los secretos, técnicas y métodos para construir un negocio rentable en internet en tiempo record.

Quizás no me conozcas, pero algunas personas me conocen como "El Rey de Los Infoproductos" y esto se debe a que en mis primeros 2 años en los negocios por internet genere más de \$1,000,000 de dólares en ventas por internet antes de cumplir 20 años de edad.



Y hoy en día, 8 años después, aunque ya he perdido la cuenta quizás haya vendido más de \$10,000,000 millones de dólares por internet en más de 80 países teniendo más de 100,000 clientes en todo el mundo.

Esto no te lo digo por presumir, sino para que veas lo cierto que es ganar dinero en internet. Si tan solo yo, siendo una, hasta hace unos años no tenía un solo empleado y aun así había vendido varios millones.

NEGOCIOS XINTERNET EN TOUR OF THE NEGOCI

Como Empecé en Los Negocios Por Internet

No quiero aburrirte con mi historia de cómo comencé. Si me llegas a conocer un poco más, te darás cuenta que soy una persona muy directa que le gusta ir justo a donde está el dinero y los negocios.

Pero si quiero tomarme un pequeño espacio para contar un poco sobre como empecé, porque muchas personas me lo preguntan en mis cursos y conferencias en Latinoamérica...

Supongo que les genera algo de morbo saber cómo un chico de 17 años pudo empezar un negocio y vender \$1 millón de dólares en menos de 3 años.



Ahí te va: Cuando tenía 17 años, termine el colegio y estaba listo para comenzar la universidad. Administraba un pequeño cibercafé y tenía mucho tiempo libre para navegar en internet.

Desde joven quería hacer cualquier tipo de emprendimiento o negocio y no estaba dispuesto a pasar mi vida entera encerrado en una oficina.

NEGOCIOS INTERNET EN TOUR OF THE NEGOCIOS INTERNET EN TOUR EN



Así que en mis tiempos libres (que era mucho) buscaba formas de hacer dinero y negocios en internet.

Hasta que una vez, veo un anuncio que decía: "Descubra como ganar entre \$3,000 a \$5,000 dólares mensuales y generar ingresos automáticos desde su computadora"

Cuando vi este anuncio me quede impactado. No sabía si era real, pero era justo lo que estaba buscando.

Así que empecé a investigar, a comprar algunos cursos, a conocer algunas personas que ya estaban ganando dinero en internet y como dicen... el resto es historia.

Pase mis primeros 3 meses sin ganar un centavo. Pero luego empecé a generar ingresos. Un mes \$100 dólares, el otro mes \$500, el otro \$1,000 y así seguí incrementando mis ganancias hasta llegar a \$3,000 dólares mensuales, que fue cuando deje de trabajar en el cibercafé y me dedique de lleno a esto.

8 años después de eso, tengo más de 100 negocios en internet, hago conferencias en toda Latinoamérica sobre marketing y ventas por internet y algunos otros negocios que manejo en virtud de inversiones.

NEGOCIOS XINTERNET EN 7 D A O ME NOS

Lo que más me gusta del Internet es que es mundial, puedes llegar a miles de personas en poco tiempo y con muy bajos costos.

No veo de que otra forma habría sido posible lograr tantos ingresos en tan poco tiempo y ganar el dinero que algunos ganan en TODA LA VIDA en apenas 2 o 3 años.

Y sabes... eso es lo que estoy a punto de compartir contigo. La manera exacta en que puedes comenzar tu propio negocio en internet.



En 7 días o menos.

Quizás es difícil de creer, y realmente no vas a tener millones de dólares en tu cuenta bancaria dentro de 7 días. Pero lo que si te voy a prometer, es que sabrás todo lo que necesitas para iniciar tu negocio rápidamente.

Así que comencemos con esta aventura!

DIA #1 – Entender el Camino al Éxito En Los Negocios Por Internet

Antes de comenzar con el Día #1 debo confesar que estoy muy feliz de escribir este libro porque aquí voy a hablar sin tapujos.

Te prometo que este libro no importa si aún no tienes idea de lo que son los negocios en internet, o si ya estás en la industria desde hace mucho tiempo... será de mucha ayuda para ti.



Porque no me voy a guardar nada, voy a decir toda la verdad de como son los negocios en internet y todo lo que necesitas para comenzar.

No te voy a decir que es fácil, no te voy a decir que es rápido, tampoco te diré que cualquiera puede hacerlo.

Creo que es injusto para todas las personas que hemos alcanzado el éxito muy grande en los negocios en internet, decir que cualquiera puede hacerlo.

NEGOCIOS XINTERNET EN TOPO O MENOS

Así que prepárate, porque si estás leyendo este libro, finalmente sabrás lo que son los negocios en internet. Todo lo que estoy conlleva y como puedes tener éxito en todo esto.

Pero con la pura verdad. No haré este libro divertido, no será una obra de arte, pero será REAL.

Si después de terminar este libro, aun quieres hacer un negocio en internet, escríbeme, porque te prometo que serás una persona de mucho éxito en los negocios.

Como en alguna ocasión dijo Robert Kiyosaki: "Si hubiera sabido lo difícil que era hacer negocios, mejor nunca habría comenzado"

No te prometo que será fácil. Pero te prometo que valdrá la pena.

Habiendo dicho eso, comienzo.

Día #1: Entender el Camino

Sería mentira si te dijera que en este libro vas a tener cada detalle, cada paso y cada circunstancia de que va a suceder en tu negocio. Tendría que ser un libro de al menos 100,000 páginas para darte todos los detalles de un negocio en internet. Y no creo que vayas a leer tantas páginas.

NEGOCIOS XINTERNET IN ONE OF THE NEGOCIOS XINTERNET IN ONE OF THE

En este pequeño libro voy a darte todos los elementos que necesitas para iniciar un negocio, te voy a dar conocimientos, mis perspectivas (luego de haber vendido \$10 millones), links y herramientas prácticas para que inicies.

Pero será tu tarea después, empezar a implementarlos y practicarlos. Y seguir haciéndolo, hasta que logres resultados.

La verdad es que la mayoría de emprendedores se frustra, no porque ganar dinero en internet sea falso, o porque los métodos no funcionen, sino más bien porque no son capaces de hacerlos funcionar.

Si a una persona en el mundo le funciona hacer videos en youtube para ganar dinero, eso significa que ese método SI FUNCIONA. Todo lo que digan en contra, es falso.

Si a una persona en el mundo le funciona hacer una fan page y ganar dinero, eso quiere decir que el método SI FUNCIONA. Todo lo que digan en contra, es falso.

Si a una persona en el mundo le funciona hacer un sitio web y vender productos digitales, reportes, libros electrónicos, audios y video cursos, para traer miles de personas en automático, eso quiere decir que el método SI FUNCIONA. Todo lo que digan en contra, es falso.

Esto es todo. PUNTO.

NEGOCIOS XINTERNET EN 17 O M E NOS

¿Porque te digo esto?

Porque lo que estoy a punto de mostrarte son los principios básicos para hacer un negocio en internet. Para vender en internet y tener miles de dólares mensuales en ingresos pasivos.

Lo que estoy a punto de mostrarte es el mismo camino que yo utilice para vender \$1 millón antes de cumplir 20 años y lo que miles de personas en el mundo están usando.

No todas las personas que inician un negocio en internet son exitosas, eso debo advertírtelo. Seguramente solo las más perseverantes, las que saben hacer las cosas del modo correcto y encontrar lo que funciona y lo que no funciona PARA ELLOS los que lo consiguen.

La pregunta es... hay 2 grupos de personas. El primer grupo son los cínicos, los que se quejan y lloran porque no logran tener resultados en internet. Y el segundo grupo son las personas que perseveran y poco a poco van incrementando sus ingresos hasta que logran la libertad financiera.

¿A qué grupo quieres pertenecer tú?

Si eres del segundo grupo... continua leyendo este libro!

NEGOCIOS XINTERNET EN OF MENOS

Lo que debes entender antes de hacer un negocio en internet.

Hasta ahora he realizado más de 100 conferencias tanto por medio del internet, como de forma presencial en países como Argentina, Chile, Perú, Colombia, México y Guatemala. En todas las conferencias siempre digo lo mismo al respecto de los negocios en internet.

Premisa #1 – El Dinero Se Gana Con Las Ventas

Premisa #2 – Los negocios en internet son negocios, pero en internet

Déjame explicarte...

Muchas personas creen que ganar dinero en internet es mágico, no saben bien como ganar dinero, pero solo han escuchado que hay chicos que se han hecho millonarios rápidamente... así que ellos también quieren ser parte de esto.

Y la verdad es que nada está más lejos de la realidad. Aunque tú también te puedes hacer millonario en internet, la verdad es que los negocios en internet son exactamente igual que los negocios fuera del internet... con la única diferencia que no tienen un local, ni empleados, ni productos físicos.

Sino que puedes vender productos digitales. Cosas como audiolibros, libros digitales en PDF como este que estás leyendo... cursos en video, entre muchas otras cosas!

NEGOCIOS XINTERNET EN TOUR OF THE NEGOCI

Pero además de eso, los negocios en internet son exactamente iguales a los negocios fuera del internet.

¿Qué quiero decir con esto?

- 1. Que al igual que en los negocios tradicionales, no hay otra manera de generar ingresos que VENDIENDO un producto o servicio.
- 2. Que al igual que los negocios tradicionales, si logras que MUCHAS PERSONAS conozcan tu producto y servicio, vas a tener más clientes y por lo tanto más dinero.
- 3. Que al igual que los negocios tradicionales, mientras mejor sea tu FORMA DE VENDER mejores van a ser tus resultados.

Quiero que te grabes de memoria estas tres cosas que te acabo de decir.

- 1. Se trata de vender.
- 2. Se trata de vender MUCHO.
- 3. Se trata de vender BIEN.

La ventaja del internet, es que cuando son productos digitales (si aun no sabes lo que son más adelante te diré) no tienes costos, además puedes llegar a miles de personas rápidamente y es muy fácil medir resultados.

Pero de ahí en adelante, todo es igual que un negocio normal.

NEGOCIOS XINTERNET EN 17 DI ASSISTEMBLE 1 O MENOS

Así que para terminar con el Día #1, acerca de comprender como funcionan los negocios en internet, te lo puedo resumir todo en:

- 1. Tienes que tener un producto para vender
- 2. Tienes que tener un sitio web que venda ese producto
- 3. Tienes que tener miles de personas que vean tu sitio web.

Espero ya con esto haberte dejado claro el primer paso. Que es precisamente saber que no hay otra forma de hacer negocios, más que vendiendo.

Y que aunque el internet trae muchas ventajas, muchas diferencias que facilitan mucho el trabajo... aun así hay mucho trabajo por hacer.

Si empiezas con esto claro, será mucho más fácil para ti montar un negocio, pasar horas y horas frente a tu computadora haciendo tu sitio web. Porque sabes que solo lo vas a necesitar hacer 1 vez.

De ahí en adelante, tu sitio web venderá solo por ti. Trabajará mientras tú duermes, ganará dinero para ti mientras tú estás en la playa o de vacaciones con tu familia. Y ganará mucho dinero.

Yo por ejemplo, tengo sitios desde hace 7 años que siguen generando dinero sin que les mueva nada. Pero primero, fue el trabajo.

NEGOCIOS INTERNET IN ONE OF THE NEGOCIOS INTERNET IN OUTBOURS INTERNET IN OUTBOURS IN OUTBOURS INTERNET IN OUTBOURS IN OUT

DIA #2 – Elegir Un Nicho de Mercado

No importa si eres principiante o ya llevas tiempo en esto. Este capítulo te va a servir.

Antes de empezar un negocio, debes reflexionar de qué tema va a ser tu negocio.

Por ejemplo, si fuiste a la universidad y estudiaste odontología. No creo que tengas lugar trabajando como psiquiatra.



O si estudiaste ingeniería de las computaciones, no creo que lo mejor sea trabajando como médico.

Eso es un nicho de mercado. Saber escoger exactamente qué vas a vender al mundo y porque es tan importante que te compren a ti.

Si escoges mal el nicho de mercado, tendrás un negocio lleno de frustraciones, lleno de sufrimiento y con pocas ventas.

NEGOCIOS XINTERNET IN ONE OF THE NEGOCIOS XINTERNET IN ONE OF THE

Criterios para elegir un nicho

Muchas personas me preguntan. ¿Cuáles son los productos que más se venden en internet? ¿Cuáles son los que más dinero dejan?

La verdad es que responder a esas preguntas está bien. Todos queremos saber qué es lo que más se vende en internet.

Pero además de eso... también queremos saber QUE NOS GUSTA y EN QUE SOMOS BUENOS.

Y combinar estos 2 temas, junto con los productos más rentables para poder hacer un negocio bueno.

Por ejemplo, supongamos que eres un gran bailarín de salsa. Y que te encanta bailar salsa. ¿Por qué vas a poner un negocio para vender libros digitales sobre como eliminar el acné en la cara?

Pasarías todo el tiempo frustrado, sufriendo y "esperando para alcanzar la libertad financiera" y poder finalmente dedicarte a lo que te gusta.

Pero... ¿Qué tal si combinas lo que te gusta, con lo que eres bueno, con lo que más se vende en internet?

Y haces un negocio de todo eso!

NEGOCIOS XINTERNET EN COMPANS OF THE NEGOCIOS XI

Los 3 Mega Nichos

Sin embargo, debo responder a tu pregunta... ¿Qué es lo que más se vende en internet?

La respuesta es simple: Salud, dinero y amor.

Salud: temas de pérdida de peso, aumento de musculatura, eliminar el acné, disfunción eréctil, ansiedad, depresión, estrés, yoga, diabetes, presión alta, problemas alimenticios, etc, etc, etc.

Dinero: temas de como ganar mas dinero, negocios en internet, inversiones, bolsa de valores, bienes raíces, forex, mlm, etc.

Amor: Como seducir a una mujer, como encontrar una pareja, como recuperar una pareja, como llevar bien un matrimonio, como criar un hijo, como superarse a si mismo, mejorar la autoestima, etc.

Estos son los 3 MEGA NICHOS más buscados en internet.

Si quieres saber mucho mas al respecto de como encontrar buenos nichos mira el Planificador de Palabras Clave de Google en https://adwords.google.com/KeywordPlanner

NEGOCIOS XINTERNET EN OF MENOS

Este planificador de palabras te da estadísticas exactas de cuantas personas están buscando QUE TIPO DE INFORMACION en que países.

Pero una vez más te lo repito. Combina los 3 temas.

Las estadísticas de los temas y productos más buscados, lo que más te gusta, y lo que sabes hacer.

Si tú eres buena para cocinar, te aseguro que hay formas de ganar dinero con eso. Si eres profesional en la música, hay formas de ganar dinero con eso. Si eres profesor de alemán, también se puede ganar dinero.

Todo es que encuentres el camino correcto para hacerlo. Y que aprendas el sistema para vender por internet y con esto junto, puedes hacer maravillas.

Escoger el nicho de mercado correcto es lo más importante antes de iniciar tu negocio.

Conozco miles de emprendedores frustrados porque no ganan dinero... y además están en un negocio que ODIAN!

Y esto, se debe simplemente al miedo que tienen por no atreverse a desarrollar un negocio alrededor de lo que les apasiona.

Te voy a dar algunos ejemplos súper claros.

NEGOCIOS XINTERNET EN TOMOS

Ejemplo #1

En las múltiples conferencias que doy todo el tiempo, tengo el privilegio de conocer a decenas de personas que se acercan a mí para contarme acerca de su situación.

Muchos de ellos me hacen preguntas específicas para saber cómo pueden iniciar un negocio en internet.

En una ocasión, se acercó a mí un psiquiatra que trabajaba en una clínica ayudando a pacientes con depresión y todo tipo de enfermedades mentales.

Él tenía la idea de hacer un negocio sobre "cursos de cómo ganar más dinero en internet" y lo primero que yo le dije es... ¿Porque?

¿Por qué elegir un tema sobre el que no tenía experiencia cuando podría aprovechar todo el conocimiento que ya tenía para ganar dinero?

Luego de platicar con el... tomo un programa de coaching conmigo y le hicimos toda una estrategia para que escribiera un libro sobre la ansiedad, la depresión y otros trastornos.

También hizo un sitio web con información sobre el y sus libros, un canal de YouTube para hacer videos semanalmente sobre este tema y...

NEGOCIOS XINTERNET EN 17 DI ASSISTENTEN ON MENOS NOS

Desarrollo una gama de cursos sobre salud mental y manejo de emociones.

¿Y sabes qué? Ahora es conferencista sobre este tema, tiene más de 4 libros escritos, una serie de cursos y esta súper feliz de hacer todas estas conferencias regularmente.

¿De dónde consigue miles de personas que vean sus videos y compren sus cursos? Pues muy fácil... del internet!

Ejemplo #2

En otra ocasión me encontré con una chica que hace conferencias sobre desarrollo personal y motivación. Es una profesional excelente en lo que hace.

Y cuando se acercó a mí, me dijo que quería hacer un curso sobre perder peso... porque eso era lo que estaba dando dinero.

Mi pregunta como ya te has de imaginar fue... ¿Por qué?

Porque siendo una profesional tan increíble en lo que hacía, y con un tema tan importante iba a desperdiciar su talento pudiéndolo convertir en muchísimo dinero.

NEGOCIOS XINTERNET EN COMPANS OF THE NEGOCIOS XI

Y después de que ella tomo uno de mis programas avanzados.

Diseñamos exactamente lo mismo que con el psiquiatra, pero en el campo de ella.

Hicimos su primer libro, un sitio web, algunos otros medios para difundirla. Un conjunto de audios motivacionales para ofrecer a sus clientes potenciales y...

Ahora esta súper feliz, porque tiene un negocio automático que le permite generar ingresos, pero sobre el tema que ella más ama.

Y tiene cientos de personas que le escriben cada semana para agradecerle por sus videos, por sus audios y por todo el trabajo que ella hace.

Lo mejor de todo es que su información llega a todo el mundo por lo que sus ingresos son muy buenos.

Así que como puedes ver, escoger el nicho correcto. El tema de tu negocio es tan fundamental como lo puede ser la pareja que vas a elegir para pasar el resto de tu vida con ella.

Asegúrate de escoger bien, porque si no vas a pasar muy malos ratos la mayoría del tiempo.

NEGOCIOS XINTERNET EN O ME O ME NOS

Preguntas Clave Para Elegir Un Nicho

En muchos cursos digitales te muestran "las palabras claves", "las tendencias de mercado" para elegir un nicho. Pero la verdad es que no somos Coca Cola ni McDonald's.

La mejor manera para elegir un nicho es combinar las 3 cosas que ya te dije y es muy fácil hacerlo mediante las siguientes preguntas. Respóndelas y tendrás claro que nicho puedes trabajar.

- 1. De los temas de SALUD, DINERO Y AMOR. O sus subdivisiones, ¿cuál es un tema que está buscando mucha gente?
- 2. ¿Cuál de estos temas es un PROBLEMA REAL para el cual yo tengo una solución?
- 3. De estos problemas anteriores, ¿cuál me GUSTA más a mí? ¿Tengo la solución para este problema?
- 4. ¿En cuál de estos temas puedo ser mejor?
- 5. ¿Cuál de todos los temas que han venido hasta ahora a mi mente podría hablar durante horas y horas sin cansarme?
- 6. ¿Cómo puedo ganar dinero con esto según lo que he aprendido?

Déjame decirte que yo pase años luchando para tratar de encontrar el nicho correcto, con investigaciones, con números... pero tú sabes cual es el nicho, tú sabes cuál es el tema correcto. Solo encuentra como hacer dinero con este tema que tanto te gusta. Eso es lo que debes buscar!

NEGOCIOS XINTERNET EN 17 O M E NOS

DIA #3 – ¿Qué Productos Vender?

Como puedes ver, este libro no tiene la intención de darte cada detalle técnico.

Primero que nada, porque sería demasiado extenso.

Segundo porque es muy poco didáctico explicarte todo eso en un texto escrito.

Tercero y más importante, porque necesito que FINALMENTE tomes acción.



Y hagas algo con la información que estás leyendo en este libro.

Por eso es que decidí no hacer este libro con formato muy bonito, letras muy grandes y muchos dibujos como suelo hacer la mayoría.

Porque si estás leyendo estas líneas ahora mismo... significa que tú eres una persona con una mentalidad muy dura, muy exitosa.

Muy pocas personas van a terminar de leer este libro.

NEGOCIOS XINTERNET EN 17 O M E NOS

La mayoría quiere algo "más facilito"

Y precisamente esta mentalidad facilista es la que los mantiene atados a sus pocos resultados financieros (en los negocios en internet y en cualquier cosa que emprenden)

Es más, quiero hacer un pequeño juego. Quiero pedirte que si estás leyendo estas líneas ahora mismo... me escribas un correo electrónico o un mensaje por Facebook y me digas "Soy un ganador, quiero mi descuento" y te voy a hacer un precio de 50% de descuento sobre cualquiera de mis productos.

¿Por qué lo hago? Como un premio porque no todos leen, la mayoría compra este libro y solo lo tienen ahí guardado en su computadora para leerlo algún día. Gracias!

Continuemos.

Estamos en el tercer día. Ya elegiste el nicho, y ahora vamos a ver qué productos vender.

Porque como sabes, si no tienes nada que vender... simplemente no ganas dinero. ¿Cómo podrías ganar dinero sin vender nada? ¿Esperas que la gente te regale el dinero? Claro que no!

NEGOCIOS XINTERNET EN TOMOS NOS

Que tipos de productos vender en internet

Bueno, antes que nada debo decirte que en internet se puede vender de todo, hasta lo que no te imaginas.

Desde automóviles, casas, celulares, licuadoras, servicios sexuales entre miles de cosas...

Pero, yo no vendo nada de eso (trabajo con empresas que venden productos físicos y servicios profesionales pero no son negocios míos) mi enfoque principal y lo que te voy a mostrar en este libro es como vender INFOPRODUCTOS.

¿Qué son los infoproductos?

Estoy seguro que para este momento ya tendrás una noción de lo que son los infoproductos pero de cualquier manera te voy a dar una descripción más detallada.

Lo que estás leyendo ahora mismo, es un infoproducto.

Tu pagaste dinero, para poder descargar este libro en PDF y leer la información que contiene. Y eso... como te dije al inicio del libro YA ES PRUEBA DE QUE FUNCIONA.

NEGOCIOS XINTERNET EN COMPANS OF THE NEGOCIOS XI

Pero pongamos otros ejemplos...

Ejemplo #1 – Guia para perder peso

Mira este sitio web: http://factorreduccion.com/

En este sitio web, hay un video (que se conoce como carta de ventas) en donde se explica cómo perder peso, y a la mitad del video se ofrece un producto digital.

Una guía en PDF que se puede descargar a la computadora por un precio de \$29 dólares. El propósito de ese video es VENDER el producto.

Así que, cualquier persona puede llegar a esta página web, ver el video, recibir la información y decidirse a comprar el producto.

Después que la persona ha comprado el producto, es enviado directamente a una página especial, donde puede descargar un archivo en PDF con el contenido acerca de cómo perder peso y todo lo que se prometió en el video.

Eso es un infoproducto!

Un archivo, un PDF, aun audio en MP3, un conjunto de videos que conforman un curso o simplemente cualquier tipo de información que solucione un problema y por el cual la gente paga dinero.

NEGOCIOS XINTERNET EN TOPO O MENOS

Pregunta: ¿La gente realmente compra este tipo de productos?

Cuando les cuento a la mayoría de personas lo que es un infoproducto y cómo es que ganamos miles de dólares mensuales vendiendo todo tipo de información sobre temas diversos, la mayoría no me cree que sea cierto.

Muchos me dicen: ¿Hey, pero la gente realmente compra eso, por internet?

Y mi respuesta es... por supuesto y millones de dólares se compran todos los días en productos digitales por internet.

Para quitarte las dudas te voy a mostrar una lista de algunos productos sobre temas diversos que vendemos en internet.

Todos estos productos son 100% DIGITALES lo cual quiere decir que no se envía nada a la casa de la persona al comprarlo, sino más bien, se hace una descarga por internet. Lo que es mucho más rápido para el cliente, y mucho más barato para nosotros los vendedores.

Estos son algunos de nuestros productos:

- http://adiospresionalta.com/
- http://adiosrinitisalergica.com/
- http://adiosquistesdeovarios.com/

NEGOCIOS XINTERNET EN TOUR OF THE NEGOCI

- http://gluteosdeplacer.com/
- http://senosdeplacer.com/
- http://erecciondura.com/
- http://seduccionprohibida.com/
- http://diosadelplacer.com/
- http://absdeacero.com/
- http://vivirsincelulitis.com/
- http://acnenuncamas.com/
- http://musculosdedios.com/
- http://vivesinhemorroides.com/
- http://psoriasisnuncamas.com/
- http://manifestarmilagros.com/

Aquí hay tan solo una pequeña lista de los más de 100 infoproductos digitales que tenemos en internet. Como puedes ver, hay temas muy diversos en esta lista. Para todos los gustos, edades e intereses.

Las personas pueden ver el sitio web, leer la página o ver el video y escuchar al respecto del producto... después de eso deciden si quieren comprarlo y lo pagan con su tarjeta de crédito.

¿Y sabes que costo tiene para mi entregar un infoproducto? NADA!

Puedo vender 1 o puedo vender 1,000,000 y mi sitio web sigue ganando dinero todo el tiempo en todo el mundo.

NEGOCIOS INTERNET IN ONE O ME NOS

Los 5 tipos de productos para vender en internet.

Ahora que ya sabes lo que son los infoproductos, y como puedes generar ingresos con ellos. Es momento que elijas el tipo de infoproducto que vas a crear y vas a vender para generar ingresos.

Hasta hoy has aprendido como elegir un nicho, un tema de tu negocio que te apasione y seas bueno para trabajar en ello. Y como ves, todo el rompecabezas va uniendo sus piezas.

Porque ahora es momento de "desglosar" tu negocio y decidir que tipo de productos digitales vas a vender por internet.

Estos son los 5 tipos de productos que se pueden vender en internet.

1. Libro, guía, manual en PDF

Se trata de un libro como este que estas leyendo ahora mismo. Tu puedes escribir un libro sobre el tema, negocio o nicho que elegiste y ponerlo a la venta en internet, para descarga en PDF desde la computadora de las personas que decidan comprar tu producto.

Como puedes ver, hacer un libro como estos es muy fácil, porque solo necesitas Word y los conocimientos para empezar de inmediato.

NEGOCIOS XINTERNET EN O ME O ME NOS

Lo mejor de los libros, guias y manuales en PDF es que no requieren mucha experiencia ni dinero para hacerlos y puedes obtener altas ganancias rápidamente.

2. Audio libro

Lo mismo que el anterior, pero grabado en Audio.

Hay personas que prefieren escuchar audios que leer, que valoran ir escuchando una grabación en su automóvil, en vez de sentarse 2 o 3 horas a leer un libro.

Y lo mejor de todo es que grabar un audiolibro es tan simple como leer lo mismo que pudiste haber escrito en un libro de Word y venderlo.

Por ejemplo, ahora mismo yo podría utilizar el programa de <u>Audacity</u> y un micrófono sencillo para ir leyendo lo que esta escrito en este libro y convertirlo en un audiolibro MP3.

De tal manera que cuando la persona pagara, recibiera un link para descargar el audio y escucharlo.

La ventaja del audio libro es que puede venderse a un precio incluso mayor que un libro en PDF.

NEGOCIOS XINTERNET IN ONE OF THE NEGOCIOS XINTERNET IN ONE OF THE

3. Video curso

Otra de las grandes maneras de hacer un infoproducto es mediante un video. Ya sea un powerpoint con voz de fondo o ya sea que tu salgas frente a la cámara.

Para guias de perder peso, hacer ejercicios, cocina, etc. Los cursos en video son mucho mejor...

Porque permiten al cliente ver con claridad el proceso. O lo que sea que estes vendiéndoles.

Grabar un curso en video puede llegar a ser un poco más complicado que un libro o un audio, pero vale la pena porque lo puedes vender a un precio más alto y a la gente le gusta mucho mas ver videos que leer libros.

Hay un programa que se llama <u>Camtasia Studio</u> y otro que se llama <u>Jing Proyect</u>, que pueden servirte para hacer grabaciones de pantalla y de videos para que puedas crear tu infoproducto.

También con una simple cámara de celular hay personas que han grabado cursos en video y vendido millones de dólares.

Tan solo atrévete.

NEGOCIOS XINTERNET EN COMPANS OF THE NEGOCIOS XI

4. Webinarios EN VIVO

El otro tipo de infoproductos que puedes hacer y vender a precios muy altos son los webinarios en vivo.

Un webinario es una conferencia en internet.

Utilizando una plataforma gratuita que se llama <u>Google Hangouts</u> con tan solo tener una cuenta en gmail puedes tener tu primer webinario desde hoy mismo.

La ventaja de los webinarios es que las personas pueden interactuar contigo prácticamente en vivo. Pueden hacer preguntas y tu estas en tiempo real hablando con ellos. Ya sea mediante presentaciones de powerpoint o mostrando tu cara en la pantalla.

Tengo un amigo que hace únicamente webinarios en vivo de motivación y desarrollo personal, vende una serie de 4 webinarios (1 cada semana durante 1 mes) en \$300 dolares y junta a 10 o 15 personas por cada "Coaching Grupal en Vivo" y termina ganando entre \$3,000 a \$5,000 dólares mensuales simplemente con esto.

Y tengo un socio que mete 100 personas por cada generación de su Coaching a \$300 dólares por persona. Y son 4 webinarios simples!

NEGOCIOS INTERNET IN ONE OF THE NEGOCIOS INTERNET IN OUT IN

5. Coaching Personalizado (skype)

Se podría decir que esta última opción no es formalmente un infoproducto. Ya que se trata de tener una conversación directamente con tu cliente por skype. O una serie de conversaciones, por un precio fijo.

Por ejemplo, digamos que hiciste un libro sobre eliminar la ansiedad, la depresión y los miedos de tu vida. Y lo vendes por \$10 dólares.

Después grabaste ese mismo libro en AUDIO. Lo vendes por \$19 dólares. Y tu cliente compra ambas opciones.

Pero después le ofreces un curso en video sobre como eliminar la ansiedad y depresión. Lo vendes por \$47 dólares.

Y además, haces un "Coaching Grupal" sobre el mismo tema, que consiste en 4 sesiones en webinarios grupales por \$199 dólares.

Tu cliente hasta ahora está feliz, porque está mejorando su vida gracias a tu información. Y tú has ganado aproximadamente \$275 dólares de un solo cliente. Que te ha comprado todos tus productos.

Pero imagina que no todos van a comprar todos tus productos. Y por otro lado, imagina que tuvieras, 10 o 15 clientes como esos!

NEGOCIOS INTERNET IN ONE OF THE NEGOCIOS INTERNET IN OUT IN

Podrías ganar \$3,000 - \$5,000 dólares o más mensuales.

Imagina entonces a personas como algunos de mis amigos y socios que tienen 200 o 300 clientes NUEVOS cada mes.

O imagina mi empresa, que tiene más de 1,500 clientes NUEVOS cada mes. ¿Cuánto dinero es capaz de ganar un negocio por internet?

¿Ya te estas emocionando? Espero que si... porque yo sí.

Pues bien, imagina que ahora tu cliente después de asistir a tu serie de 4 webinarios, aun quiere más información tuya. Quiere un contacto más directo, quiere hablar contigo directamente por skype.

Eso tiene un precio extra. Un costo adicional obviamente.

Porque es tu tiempo y tu asesoría personalizada hacia un cliente.

Pues digamos que sacas un "Programa de Mentoría Personal" para eliminar la depresión y la ansiedad.

Y el precio es de... \$997 dólares por 8 sesiones. Te vas a reunir durante 1 hora semanal, por 8 semanas con tu cliente para hablar por skype y solucionar sus problemas. En este ejemplo, depresión y ansiedad.

NEGOCIOS XINTERNET EN TOMOS NOS

Imagina que tuvieras 10 clientes como esos cada mes. Que te pagaran \$997 dólares para reunirse contigo por skype!

Esas son ganancias!

Si sumas las ventas de tus libros (que no es obligatorio tener nada más 1, yo tengo más de 100) de tus audiolibros, de tus video cursos, de tus webinarios y tus asesorías personalizadas.

Ya puedes ir sumando un total de \$10,000 dólares mensuales o mas!

¿Qué te parecería algo asi?

¿Y sabes que? Dependiendo tu nivel de seguridad personal, puedes seguir incrementando tus precios.

Por ejemplo cuando alguien me pide una asesoría personal por skype. Antes cobraba \$297 dólares por 4 horas conmigo. Después subió a \$697. Después a \$997 por 4 horas. Y ahora... tengo tantas personas que la única manera de trabajar con ellos es cobrando \$4,997 dólares por una asesoría personalizada.

¿Te das cuenta de lo poderoso que es el internet para llegar a miles de personas y generar ingresos por todos lados? Eso se llama tener múltiples fuentes de ingresos todos los meses!

NEGOCIOS XINTERNET EN COMPANS OF THE NEGOCIOS XI

¿Qué Productos Vas a Desarrollar?

En el capítulo anterior de este libro, te hiciste unas preguntas a ti mismo para encontrar cual es el nicho, negocio o tema correcto para entrar en internet.

Ahora tu siguiente paso es hacer una lista de todos los productos que vas a desarrollar y los precios a los que lo vas a vender. Como te dije antes, no es obligatorio tener un solo libro (yo tengo más de 100) ni un solo audio, ni un solo curso. Mientras más tengas, y más gente los compre, más dinero ganas.

Así que llena estos campos para definir cuales productos vas a crear.

Producto	Precio
Ejemplo: Libro de Motivación	\$27 dólares
Libro:	
Audio:	
Videocurso:	
Webinarios:	
Asesorías Personales	
Otros:	

NEGOCIOS XINTERNET EN TOUR OF THE NEGOCI

DIA #4 – Tener Un Sitio Web

Hasta ahora ya escogiste el tema de tu negocio, hiciste una lista de los productos que vas a poner a la venta...

¿Pero cómo los vendes?

Necesitas tener un sitio web para ofrecer tus productos y servicios.



Y no cualquier sitio web, necesitas tener un sitio que explique de manera detallada. Que atraiga a la gente. Que haga que tus prospectos ideales QUIERAN tener tus productos y servicios.

Mira un ejemplo de mi sitio web: http://gabrielblanco.net/

Ese es mi sitio web principal. En donde explico quién soy, a que me dedico, doy información gratuita y también les digo cuales son todos mis productos y servicios.

Esta es solo una de las páginas que tengo. Le llamo una "Pagina Home" pero hay todo un conjunto de páginas que debes crear para tener un buen negocio.

NEGOCIOS XINTERNET EN 7 D A O ME NOS

Elementos Para Tener Un Sitio Web Poderoso

A continuación te voy a decir todas las herramientas y servicios OBLIGATORIOS para tener un buen sitio web.

¿Por qué digo que son obligatorios? La verdad es que puedes tener un sitio web gratuito y fácil con páginas como wix.com, wordpress.com, blogger.com y muchos otros... pero no es profesional.

No se mira nada profesional que tengas un sitio web gratuito cuando por apenas \$8 dólares al mes puedes tener un sitio profesional.

Además... un sitio gratuito TE LO PUEDEN BORRAR EN CUALQUIER MOMENTO. Y no es gracioso perder el trabajo de meses simplemente porque no pudiste pagar \$10 dólares.

Dicho y advertido de lo anterior, te voy a decir que necesitas tu sitio.

1. **Dominio Web:** Es el nombre de tu sitio por ejemplo www.google.com o www.gabrielblanco.com son nombres de dominio. Es la manera como te encuentran en internet. Te recomiendo que sea un buen nombre de dominio (que sea .com) y muy fácil de recordar y pronunciar.

Puede ser tu nombre, el nombre de tu negocio o producto.

NEGOCIOS XINTERNET EN O ME O ME NOS

El sitio donde yo compro mis dominios web es <u>www.namecheap.com</u> y puedes comprar un dominio por apenas \$10 dólares ANUALES.

2. **Hosting:** El hosting es el servicio donde se "aloja" o guarda tu sitio web en internet. Sin un hosting, o servidor web, no puedes tener un negocio en internet (hay formas gratuitas, pero no valen la pena). El sitio donde yo recomiendo tener un hosting es www.hostgator.com donde he tenido mis sitios por más de 8 años sin ningún solo problema.

No te preocupes por la "parte técnica" y como harás para hacer que todo esto funcione. Lo más importante ahora mismo es que tengas bien claras todas las herramientas que vas a necesitar para tener tu sitio web funcionando. (Un hosting vale apenas \$8 dólares por mes)

3. **Autorespondedor:** Esta es otra herramienta fundamental para tener un negocico en Internet. El autorespondedor ese el que te permite administrar listas de suscriptores. (Listas de personas que están suscritas a tu página y les puedes enviar información de tus productos y servicios cuando quieras.)

Imagina que tuvieras el poder de llegar a 1,000 – 5,000 hasta 100,000 personas solo con presionar un botón.

NEGOCIOS XINTERNET IN TERMS OF MICE NOS

Eso es precisamente un autorespondedor. Es la capacidad de administrar los nombres y correos electrónicos de miles de personas que han visitado tu sitio web y se han suscrito a tu sitio.

Es así como puedes llegar a miles de personas (e ir formando una gran comunidad de personas que te sigan fielmente y estén dispuestos a comprar tus productos y servicios) ahí es donde radica el mayor secreto de los negocios en internet.

Porque cuando tienes un sitio web, que visitan miles de personas, pero nadie te compra... no sirve para nada.

Pero cuando tienes un sitio, donde los visitantes te dejan sus datos, y luego te contactas con ellos una y otra vez para ofrecerles tus diversos productos y servicios. Eso es magia!

Anualmente, puedes tener ingresos de cientos de miles de dólares simplemente enviando emails a tus seguidores para avisarles de tus nuevos productos.

Mi autorespondedor recomendado para ti es <u>www.aweber.com</u> ya que es el más profesional y el que he usado siempre.

NEGOCIOS XINTERNET EN COMPANS OF THE NEGOCIOS XI

(NOTA IMPORTANTE): No seas barato con tu negocio, porque tu negocio será barato contigo.

Si piensas iniciar un negocio, hazlo en serio, sino mejor no lo inicies. Así de simple.

Haz tus cuentas:

- Dominio \$10 dólares anuales
- Hosting \$8 dólares mensuales
- Autorespondedor \$19 dólares mensuales.

Estamos hablando de menos de \$50 dólares al mes para tener tu negocio.

Sino estas dispuesto a invertir \$50 dólares al mes para tener un negocio, alcanzar libertad financiera y convertirte en un empresario, lo mejor es que no lo inicies. En serio!

Te lo digo con total honestidad, ya que probablemente te vas a topar con que estas no son las únicas inversiones que hay que hacer.

Si buscas, un negocio donde no haya que invertir. Busca un empleo.

NEGOCIOS XINTERNET EN COMPANS OF THE NEGOCIOS XI

DIA #5 – El Sistema de Ventas

Imagina que tuvieras un robot. Una máquina que pudiera generar dinero para ti, todos los días... a tu gusto y placer.

Eso es un sistema automatizado de ventas. Y ha sido mi especialidad durante años.

Gracias a la tecnología hoy en día es posible aprovechar los videos, los sitios web, las redes sociales y la publicidad, el envío masivo de correos electrónicos, la viralidad, entre muchas otras cosas para generar ingresos automáticos y pasivos.



Y tú me dirás: "Pero Gabriel... dame un ejemplo de eso, porque lo he escuchado varias veces pero hasta ahora no lo he comprendido bien."

NEGOCIOS XINTERNET EN 17 O M E NOS

Muy bien, te voy a poner un ejemplo muy claro.

Supongamos que eres un entrenador de gimnasio. Y sabes cómo hacer ejercicios, pesas, abdominales y todo eso para entrenar a jóvenes y adultos de todas las edades e incrementar su masa muscular.

Así que tomas una cámara, preparas unas "rutinas de entrenamiento" y las grabas en video. O las escribes en un archivo de Word o PDF como este.

Después, subes eso al internet. Pero no a Youtube! Sino a un área privada a un sitio web tuyo donde nadie pueda verlos... únicamente las personas que hayan PAGADO por ver esos videos o documentos.

Y haces un sitio web para OFRECER esos videos. Como un curso completo de entrenamiento personal en internet. (Que incluye videos de ejercicios, audios motivacionales y guías de comidas para reducir la grasa)

¿Crees que algo como esto se vendería por internet? Pues bien. Déjame decirte que se venden millones de dólares todos los meses de todo este tipo de productos.

Y lo mejor y más increíble de todo esto es que...

NEGOCIOS XINTERNET IN ONE OF THE NEGOCIOS XINTERNET IN ONE OF THE

No necesitas estar presente para generar ingresos!!!

Exactamente. Como acabas de leer.

Porque puedes hacer un sitio web para ofrecer ese producto, y que miles de personas en todo el mundo lleguen hasta ese sitio, vean el producto y lo paguen con su tarjeta de crédito en automático, mientras tú incluso estas durmiendo.

Eso es tener un robot de ventas. Eso es aprovechar la tecnología.

Y qué tal si te digo que yo tengo más de 100 de esos robots de ventas en internet, ofreciendo productos de temas tan variados, desde perder peso, hasta como eliminar el acné y como recuperar una pareja!

Quizás para este momento, tu mente ya esté poniendo excusas como "pero yo no soy experto en nada" y "como voy a saber que poner, o si la gente va a creer que estoy certificado"

Pues aquí tienes 2 opciones, o pasas la vida esperando a que alguien te diga que eres valioso. O crees que eres valioso desde hoy mismo y vendes ya!

NEGOCIOS XINTERNET EN 17 DI A O ME NOS

Porque la verdad es que mientras algunos piensan, otros ya están haciendo y ganando dinero, disfrutando de esta nueva ola y oportunidad de ganar dinero.

Este capítulo, es para hablarte del sistema automático de ventas.

Se trata de la manera más efectiva de vender por internet. Para automatizar y que tengas un robot que genere ingresos por ti.

No nada más es cosa de poner un sitio web "bien bonito" para que comiences a vender. Detrás de todo esto hay una ciencia que debes conocer.

Mira el siguiente grafico para saber cuál es el sistema de ventas:



NEGOCIOS XINTERNET EN 17 DI ASSISTENTEN ON MENOS NOS

Paso #1 – Trafico Web

Para tener un sistema automatizado de ventas por internet el primer paso es generar tráfico web. Lo cual quiere decir, personas interesadas en comprar tu producto o servicio.

(No hablaré mucho de este tema aquí ya que el capítulo final habla de manera más extensa sobre este tema)

A través de la publicidad, el contenido, videos, etc, puedes hacer que cientos, miles o hasta millones de personas lleguen a tu sitio web para conocerte a ti, tus productos y servicios.

Paso #2 – Página de Captura

El siguiente pasó después de tener gente. Es ponerla en tu lista de suscriptores. Usando una página de captura (ejemplo de una página de captura http://maestriaenfb.com)

La razón por la que necesitamos conseguir sus datos es para ir haciendo una base de personas interesadas en comprar nuestros productos y servicios.

(Nota: hay quienes no suelen utilizar páginas de captura, es un error)

NEGOCIOS XINTERNET EN TOUR OF THE NEGOCI

Es demasiado importante tener una lista de clientes, prospectos y personas que quieren saber más sobre tus productos y servicios.

Porque así cada vez que haces un nuevo producto, un nuevo libro, un nuevo video o curso sobre el tema... puedes llegar a miles de personas en poco tiempo, simplemente enviando un correo a tu lista.

Tan solo mira una de mis listas de correo aquí en la imagen:

Tengo más de 42,000 personas a quienes puedo llegar apenas haciendo clic sobre un botón para enviar un correo.

Eso es una gran ventaja para comenzar, cuando hago un nuevo producto.

Total Subscribers	42,331
Unsubscribed Today	15
Subscribers Yesterday	1
Subscribers Today	1
Subscriber Stats	

Porque ya no tengo que esperar hasta conseguir miles de personas. El mismo día puedo llegar a miles.

Así que tener una lista es fundamental porque no solo puedes tener mucha gente a quien llegarle rápidamente, sino que puedes automatizar los envíos.

NEGOCIOS XINTERNET EN 17 DI ASSISTERNATION OF NOS

Razón #2 para tener una lista

La segunda causa para que todas las personas pasen por una página de captura (y la que yo considero la más importante) es que estas 42,000 personas que viste en la imagen anterior, YA ME CONOCEN, Y CONFIAN EN MI.

Y, en ventas, no hay un activo, un atributo más importante que la confianza. Estas 42,000 personas no son gente que me va a mandar a SPAM pensando que es un virus ni nada por el estilo.

Son personas que de una manera u otra saben quién soy, saben qué tipo de productos vendo y están interesados en el tema... quieren saber más.

Tampoco te voy a decir que las 42,000 personas van a estar esperando con los brazos abiertos para comprar cualquier cosa que saque al mercado.

Pero lo que quiero que notes, es que ya tengo a un grupo de personas, interesadas en escuchar lo que tengo que decir y que confían en mí.

Así que cuando saco un nuevo producto al mercado, todos ellos ven mi sitio web, y si les interesa el producto... lo compran!

NEGOCIOS XINTERNET EN COMPANS OF THE NEGOCIOS XI

Paso #3 – Página de Ventas

El siguiente paso después de pedirles su nombre y correo electrónicos (para almacenarlos en tu base de datos y enviarles correos) es mostrarles tu oferta.

Tu producto, tu servicio, lo que tienes a la venta.

Pero, en internet, no lo hacemos de la manera tradicional. Sino que automatizamos a nuestros vendedores.

A que me refiero?

Anteriormente, para vender a alguien, se utilizaba una llamada por teléfono, una visita a la empresa, tocar de puerta en puerta o cosas asi.

Hoy, una página web, un video, un texto, pueden hacer el trabajo de ventas por ti.

Esto es lo que te permite que miles de personas a la vez, puedan estar viendo el video y comprando tu producto incluso mientras estas descansando.

NEGOCIOS XINTERNET EN COMPANS OF THE NEGOCIOS XI

Un ejemplo de un video de ventas es este: http://factorreduccion.com/

En este video se muestra el producto y se presenta la oportunidad de comprarlo de inmediato. (Un video como este lo pueden ver 1 o 10,000 personas en 1 día, comprando tu producto en automático)

Ejemplo de un texto de ventas es este: http://factorreduccion.com/index2.html

En esta página web, se presenta también el producto, esta vez en texto, y se muestran cuáles son los beneficios de comprar el producto.

¿Te das cuenta del poder tan grande que hay en este método? Estamos hablando de poder presentar de manera ILIMITADA la venta de tu producto, todos los días.

Y si tu forma de vender es buena, tu producto es bueno, y sabes llevar muchas personas a tu sitio web... el resultado son miles de dólares en ventas todos los días.

Eso es lo que nosotros hacemos, y es extremadamente poderoso!

NEGOCIOS XINTERNET EN 7 DI A O ME NOS

Paso #4 - Mensajes de Seguimiento

Estadísticas revelan que para que un cliente tome la decisión de comprar un producto o servicio tiene que ver entre 5 a 12 veces el producto.

¿Qué quiere decir esto?

La mayoría de personas que llegan a tu sitio web, dejan sus datos en la página de capturas, ven tu video de ventas... NO COMPRAN!

Así es!

Tú comprarías un producto de una persona (sitio web) que no conoces que acabas de encontrar en internet.

Pues bueno, hay miles de personas que si lo harían... pero otras no.

Es por eso que en primera instancia les pedimos el correo. Para que ahora en el paso 4, después de que ven la carta de ventas, podamos enviarles mensajes automatizados con tu autorespondedor.

Esta es la parte más emocionante.

NEGOCIOS XINTERNET EN TOPO O MENOS

Porque literalmente puedes automatizar el envío de correos de seguimiento a las personas que dejaron tus datos en la página de captura.

Así que cada día, todos los días, puedes enviarles un mensaje para mostrarles tu carta de ventas, tus oportunidades de compra, tus descuentos en productos y servicios, etc.

Pero idealmente, lo que yo hago es que, todos los días los envío a la misma carta de ventas que vieron el primer día que conocieron mi sitio web.

La página donde ofrezco mi infoproducto principal. Porque aquí lo importante es la EXPOSICION al producto, que conozcan los beneficios, que sepan de que se trata... y que cada día vayan confiando más en el producto para que luego de varios días... se decidan y compren!

Al menos durante los primeros 12 días les envío TODOS LOS DIAS un mensaje automatizado para demostrarles que mi producto es bueno y puede solucionar el problema que ellos tienen.

Eso es el seguimiento. La oportunidad que tenemos de llegar todos los días hasta la bandeja de correo de nuestro cliente y ofrecerle nuestros productos, servicios y posicionarnos en su mente como alguien experto en el tema.

NEGOCIOS XINTERNET EN TOUR OF THE NEGOCI

Pero no sé qué vender, o si realmente me van a comprar...

En capítulos anteriores elegiste que producto ibas a vender y sobre qué tema iba a ser tu negocio. Pero vuelvo a hacer la pregunta aquí porque sé que ahora tienes un panorama mucho más amplio de cómo vender y generar ingresos pasivos por internet.

Antes que nada debo decirte que no te preocupes por la parte "técnica" de cómo funciona todo esto. Por ahora lo importante es que comprendas cómo funciona el sistema.

Porque teniendo claro cómo funciona el sistema, montarlo en internet será lo más simple del mundo.

Y aunque es obvio que vas a necesitar pasar muchas horas aprendiendo para tener claro cómo hacer los sitios web y todo esto. Lo más complicado para la mayoría es entender COMO VENDER por internet.

Porque muchos llevan años, tienen sitios web, tienen videos en YouTube y aun así no logran vender nada.

Y es por algo simple. No aplican los principios que has aprendido hoy.

NEGOCIOS XINTERNET EN 17 O M E NOS

DIA #6 - Ser Una Autoridad

Estoy muy emocionado porque casi estamos terminando este libro y si has puesto toda tu atención, hasta ahora prácticamente sabes todo lo básico para poder vender por internet.

Sabes que producto vas a vender en internet, sabes cómo tener un sitio web, y sabes cuál es el sistema de ventas automático. Ahora viene la parte en la que muchos fallan.



Se trata de convertirse en una autoridad. Una persona que los demás quieran seguir, una persona que sea atractiva para que los clientes quieran comprar tus productos.

Y si tú ya tienes un negocio en internet, pero aun no has logrado los resultados que quieres, presta mucha atención a esta parte.

Esto es fundamental para los que aún no logran vender suficiente...

NEGOCIOS XINTERNET EN 7 D A O ME NOS

Si nadie quiere comprar tus productos, es simplemente porque a nadie cree que tus productos valen lo suficiente como para gastar su dinero y tiempo en ellos.

Puede ser que tengas el mejor producto del mundo, que tengas los mejores videos, los gráficos más atractivos en tu sitio web, pero si no te compran... es porque la gente NO PERCIBE que seas alguien que vale la pena comprar.

Es duro leer eso. Pero totalmente cierto.

El mundo no compra lo que quiere comprar, compra lo que "le hacen" comprar, mediante la percepción, las influencias sociales, etc.

Aprovecha eso para vender más y nunca tendrás problemas financieros.

¿Qué quiero decir?

Que si te conviertes en un EXPERTO, en una referencia en tu mercado. En alguien de quien todos hablan en tu industria, tema, negocio... será mucho más fácil que mucha gente quiera comprarte.

Te voy a dar unos ejemplos.

NEGOCIOS XINTERNET EN TOPO O MENOS

Si en una visita social te ofrecieran una bebida gaseosa, y te ofrecieran una Coca-Cola, Pepsi o una bebida nueva y experimental... ¿Qué eligirías?

Si eres una persona aventurera, quizás escogerías la bebida nueva y sin marca. Pero sino, prefieres las marcas conocidas.

Y si te ofrecen un automóvil y tienes la opción de elegir Rolls Royce, Lamborghini, Toyota o una marca nueva japonesa que está saliendo... cual escogerías?

Aquí hay una variedad de cosas que se pueden hablar, como el estilo, el precio, etc. Lo que si es que nadie escogería la opción del nuevo auto japonés que nadie conoce.

...

¿Vas entendiendo lo que quiero decirte?

Entonces imagina que alguien quiere comprar un nuevo curso de motivación personal.

Primero... ¿Quién anda buscando cursos de motivación personal?

NEGOCIOS XINTERNET EN TOUR OF THE NEGOCI

Seguramente NADIE... lo que la gente quiere es tener mejor motivación, más felicidad, estilo de vida y alcanzar sus metas.

¿Y con quien quiere hacerlo? ¿Con alguien que acaba de conocer? ¿O con una persona conocida por todo el mundo, que hablan bien de él o ella en el mercado?

Pues SER UNA AUTORIDAD te hará conseguir muchas más ventas.

Estar en todos lados, ser reconocido por otros, hará que tengas muchos más clientes en internet. Nadie quiere comprar algo que no conoce, nadie quiere ser el primero ni "experimentar" con sus compras.

Quien cosas seguras, cosas estables y cosas buenas.

Por eso debes convertirte en un experto en tu mercado, para que todo el mundo sepa que tú hablas sobre el tema XXXX, que eres una autoridad en este mercado y que lo que dices tiene un peso y una validez importante.

Es uno de los mayores secretos para hacer ventas sin esfuerzo.

Por ejemplo en el área de la motivación... quienes son los expertos?

NEGOCIOS XINTERNET EN TOPO O MENOS

Hay muchos muy populares. Tony Robbins, Jim Rohn, Zig Ziglar, Deepak Chopra, etc.

Si te dicen que hay que pagar \$500 dólares para ir a una conferencia de unos de ellos, ¿qué haces?

Suponiendo que la información y conocimientos de ellos te gustan, pones en duda la validez de su material... o por el contrario pagas sin ningún problema.

¿Por qué pagas?

Porque son expertos, son gente reconocida en este tema y tú sabes que su información será de calidad.

Lo mismo debes hacer tú con tu negocio. Llegar a ser una autoridad en el tema que hayas elegido.

Eso te dará un estatus de "No vender" sino simplemente sacar más productos para ponerlos al servicio del mercado y...

Los clientes inmediatamente te comprarán!

NEGOCIOS XINTERNET EN TOMOS

Como ser Una Autoridad en Tu Mercado

La manera más concreta para empezar a ser una autoridad, gracias al poder del internet es.

Mostrarte, mostrarte, mostrarte.

La ventaja de las redes sociales, Facebook, Youtube, Instagram, SnapChat, entre muchas otras, es que simplemente no hay nadie que tenga un rango superior.

Solo hay individuos que trabajan más e individuos que trabajan menos.

Si ves una de esas "estrellas de snapchat" te darás cuenta fácilmente que el secreto no esta en su carisma increíble, ni en que ese familiar de alguien. Simplemente, hace mucho trabajo para ser famoso, para ser una celebridad, para ser una autoridad.

Publicaciones en Facebook, videos en youtube, imágenes en instagram, pero con contenidos interesantes y revelantes a tu tema... te harán convertirte en una autoridad.

Pero no hablo de 1 publicación a la semana, ni siquiera de una al día.

NEGOCIOS INTERNET IN ONE O ME NOS

Hablo de estar TODO EL TIEMPO, en todas las redes!

Esto puede no ser del agrado de muchos "supuestos expertos en marketing" pero que no venden ni un centavo.

La verdad es que estamos en la era de la ATENCION!

Todo el mundo esta tan distraído y con tan poco tiempo como para preocuparse en ti y en tus productos.

Es por eso que tienes que recordárselo. Todo el tiempo debes estar apareciendo en su timeline de Facebook, en sus fotos de instagram, en sus videos de Youtube, etc, etc. Etc.

Si miras mi perfil de Facebook, o mi fan page https://www.facebook.com/gblancooficial/ te darás cuenta que hago una cantidad grande de publicaciones al día (entre 5 a 10 publicaciones diarias)

Con mi canal de Youtube

https://www.youtube.com/channel/UCZr9rsSY79pU6 dcArNeBA empezamos haciendo videos cada mes, después seguimos haciéndolos cada semana. Y luego incrementamos a 3 veces por semana.

NEGOCIOS XINTERNET EN 7 D A O ME NOS

Hoy en día, nuestra misión es publicar al menos un video TODOS LOS DIAS.

Lo mismo con escribir libros (empecé haciendo un libro cada año, después pasé a hacer uno cada 3 meses y ahora estoy haciendo al menos un libro nuevo cada mes)

Cuando quieres hacerte una autoridad, lo que buscas es estar en todos lados. Ser omnipresente. Porque el mayor problema que puedes tener al inicio de tu negocio y siempre es... SER INVISIBLE.

Ámame, ódiame, cómprame, pero no me olvides. Esa es la frase que debes tatuar en tu mente para hacerte una autoridad y ser experto en tu tema.

Si piensas que eres una persona tímida, seria, insegura y que no puede dar la cara ante miles de personas... tienes dos opciones:

- 1. Quitarte ese miedo y convertirte en una persona muy segura de si misma.
- 2. Hacer mejor otro negocio donde no se requiera que seas autoridad.

Te lo digo así de directo, así de claro porque quiero tu éxito!

NEGOCIOS INTERNET IN ONE O ME NOS

Si quieres que la gente te compre, tiene que conocerte, conocer tu trabajo y conocer cuáles son tus posturas de vida.

Mientras no te conozcan, no te van a comprar. Y mientras no te compren, no hay negocio.

Así que resumiendo, lo que necesitas hacer para convertirte en una autoridad en tu mercado es:

- 1. Haz una Fan Page (si quieres fans, seguidores fieles, eso es lo primero que necesitas) y publica con mucha constancia, cosas interesantes, relevantes y poderosas que la gente quiera leer.
- 2. Haz transmisiones en vivo, en tu fan page. Ahora con el poder del internet móvil, podemos hacer transmisiones en vivo desde el celular. Lo cual es súper poderoso.
- 3. Haz un canal en Youtube y graba videos con tips, consejos, principios y trucos de tu negocio o industria, pero hazlos en la mayor cantidad posible, y compártelos en tus redes. No importa que al principio tengas 5, 10 o 15 reproducciones. Piensa que en algún tiempo, serás una estrella y todo ese esfuerzo habrá valido la pena.
- 4. Haz una cuenta de instagram con las mismas indicaciones.

NEGOCIOS XINTERNET EN TOUR OF THE NEGOCI

No puedo repetirlo suficientes veces: "Mientras no te conozcan, no te van a comprar... sino te compran es porque no consideran que seas valioso"

De verdad, puede ser que a tu mama le guste como escribes, o como cantas, o como bailas... pero no es tu mama quien compra los productos SON LOS CLIENTES.

Y sino le gustas a los clientes, sino te conocen...quien te va a comprar?

Es así de sencillo, ni siquiera te puedo decir que son matemáticas simples... porque no son matemáticas... es sentido común!

Y no quiero parecer muy agresivo con estos comentarios. Solo quiero que te quede muy clara la manera de vender por Internet.

La gente no compra a desconocidos.

No lo hace fuera del internet, y tampoco lo hace dentro de internet.

Si quieres tener muchas ventas, necesitas convertirte en autoridad.

NEGOCIOS XINTERNET EN TOPO O MENOS

DIA #7 – Trafico Web

La última parte de tu negocio (la parte que algunos llaman la sangre de un negocio) es el trafico web.

Trafico web es la cantidad de personas que llega hasta tu sitio todos los días.

Hay 2 cosas para notar:

- Cantidad de tráfico web: Es de imaginarse que mientras más personas lleguen a tu
 - sitio web, mas ventas vas a tener... así que más es mejor.
- Calidad de tráfico web: Pero además de ser en grandes cantidades, quieres atraer a las personas CORRECTAS hasta tu sitio web. De nada te sirve tener mil hombres viendo un sitio web sobre como quedar embarazada. O a tener a mil mujeres viendo un sitio web sobre cómo aumentar los músculos.



NEGOCIOS XINTERNET EN O ME O ME NOS

Pero al principio, lo más importante es poder conseguir miles de personas que lleguen a tu sitio web. Para que te conozcan, conozcan tu producto y servicio y posteriormente TE COMPREN.

Como puedes ver, no estoy apuntando a un estilo de negocio a corto plazo. Sino más bien de mediano y largo plazo.

La verdad es que 95% de los negocios cierran antes de 5 años y es por eso que no me gusta pensar de esa manera, ni educar a mis estudiantes para que piensen de esa manera.

Como ganar dinero fácil y rápido, es el inicio del desastre. Pero si vas construyendo tu negocio de manera firme, te aseguro será algo muy sólido.

Pero tampoco quiero decir con eso que te vas a tardar 3 años en ganar tu primer dólar. De hecho puede ser que ganes dinero en tu primer mes.

Yo gané dinero desde mi primer mes. Pero eso depende de la cantidad de MOVIMIENTO que le metas a tu negocio.

Si le metes el tiempo de un hobby, te va a dar el dinero que te daría un hobby. Pero si le metes esfuerzo, te dará dinero en grandes cantidades.

NEGOCIOS XINTERNET EN 17 O M E NOS

Maneras de Generar Trafico Web

Para generar tráfico hasta un sitio web hay muchísimas formas, pero en este libro te voy a contar únicamente las más efectivas y sobre todo las que yo utilizo con éxito. No este limitado a usar una de estas o solo las que vas a ver aquí, puedes usarlas todas. Acuérdate que quieres que muchas personas conozcan tu producto para que tengas muchas ventas.

• Fan Page Orgánica: Me refiero a hacer publicaciones sobre tu tema en tu perfil o fan page de Facebook. Esta estrategia ha sido muy efectiva para mí en los últimos meses. Generándome muchas ganancias y ventas mensuales.

Y se trata de algo tan simple como mantener publicaciones constantes en tu perfil y fan page. Pueden ser frases, imágenes, textos, videos, fotos... lo que tú quieras. Lo importante es que sea atractivo y que esté relacionado a tu negocio o lo que sea que estés promocionando.

Tengo un curso avanzado sobre Facebook y cómo algunos de mis clientes lograron llegar a más de 100,000 fans en su fan page haciendo publicaciones orgánicas todos los días.

NEGOCIOS XINTERNET EN TOUR OF THE NEGOCI

• **Publicidad en Facebook:** Hoy en día Facebook es el rey del tráfico web. Si quieres conseguir personas en gran cantidad y calidad para tu sitio web, la publicidad de Facebook es lo más rápido.

Hay tantos millones de personas en Facebook todos los días que con apenas pagar unos dólares puedes hacer que decenas y cientos de personas vean tus publicaciones y tus anuncios rápidamente.

Es más, si le metes el presupuesto necesario, puedes llegar a más personas de las que te imaginas.

En una ocasión, queríamos que muchas personas fueran a una de nuestras conferencias en México y en menos de 7 días logramos tener 600 personas SENTADAS en un salón. Y todo a través de Facebook... más de 10,000 personas habían visto nuestro anuncio en menos de una semana!

Si quieres saber más sobre cómo usar Facebook para publicidad, puedes ver nuestro curso www.MaestriaEnFB.com donde ensenamos todo lo necesario para vender en internet con FB.

NEGOCIOS XINTERNET EN TO ME O ME NOS

- Instagram: Al principio yo pensaba que instagram era un lugar para perder tiempo, ver fotos de frases positivas o modelos en poses provocadoras. Hasta que luego de algún tiempo me di cuenta que se podía aprovechar en gran medida para negocios. Puedes aprovechar instagram conociendo la plataforma, y viendo el tipo de imágenes y videos cortos que más funcionan para obtener mucha viralidad y atención de tus clientes.
- **SnapChat, Twitter, Periscope:** Estas fueron otras de las herramientas en la que al principio no creía. Pero puedes buscar en internet y te darás cuenta que hay miles de personas aprovechando todos estos recursos para vender por internet y generar ingresos, convertirse en autoridades y hacerse conocidos en las redes.
- Youtube: Este (además de Facebook) es mi favorito de todos, porque puedes hacer VIDEOS, y no hay mejor forma de convertirte en un experto, una autoridad que mediante el contenido multimedia más realista que hay hoy en día. Los videos y las transmisiones en Vivo.

Desde Youtube puedes hacer Webinarios, videos, transmisiones 100% en vivo entre muchísimas otras cosas.

NEGOCIOS XINTERNET IN TERMS OF MICE NOS

Sin importar que medio utilices. La parte más importante de un negocio en internet es LAS VENTAS. Y para conseguir ventas tienes que convertirte en una autoridad que tenga la atención de millones de personas.

Tan solo mira a gente como holasoygerman del canal de Youtube súper popular con más de 10,000,000 millones de suscriptores. Quien luego de algún tiempo hizo su primer libro y logro ser la estrella de toda una feria del libro.

De la nada, sin conocimientos, sin experiencia, logró ser extremadamente popular y obtener miles, millones de seguidores fieles que compran cualquiera de sus productos (y créeme, aunque no lo parezca, tiene formas de generar ingresos.)

Asi que aprovecha todas las herramientas que te he compartido hasta ahora. Porque puedes generar miles de personas que quieran comprar tus productos y servicios, haciéndote miles de dólares mensuales.

Todo depende de ti ahora!

NEGOCIOS XINTERNET EN 7 DI A O ME NOS

RESUMEN FINAL

Como te has de imaginar, es probable que te tome más de 7 días tener todo tu negocio montado.

Pero le puse este título al libro porque quiero que lo hagas rápido.

En conferencias a través de toda latinoamerica he conocido personas que llevan 5, 8 años incluso navegando por internet para hacer su negocio y aún no han empezado ni siquiera su primer sitio web.



Otros que dicen que iniciaron su canal de youtube y que tienen 2 o 3 años con ese canal. Pero cuando voy a ver sus cuentas, tienen 10 o 15 videos.

En 2 o 3 años!!!

NEGOCIOS XINTERNET EN TOUR OF THE NEGOCI

Quiero terminar este libro con un pequeño fragmento que escribí en mi Facebook:



"En este mundo ganan los ganadores.

Las oportunidades, las tienen todos. Las puertas, las tienen todos. Los negocios, los amores, los viajes, la salud, la felicidad, la tienen todos servida.

Pero cada quien elige el platillo que cree que se

merece.

Mientras unos ven estrellas, otros ven barro. Y solo quienes tienen el valor para continuar en los momentos difíciles, permanecen hasta triunfar.

En mi vida, me presentaron dos caminos, la diferencia fue que yo elegí el más duro. Eso me hizo capaz. Y la capacidad, es invaluable."

Sigamos Avanzando!

Gabriel Blanco

...¿y que tal si tuvieras todo un imperio de infoproductos generando dinero en automático para ti?

Imperio de Infoproductos

El Programa Más Completo Para Iniciar Tu Negocio de Infoproductos Automáticos en Internet



Si te gustó este libro, estoy seguro que te encantará el siguiente nivel. Construir tu propio infoproducto y hacerlo realidad.

Te invito a que veas este webinario gratuito donde te diré como puedes tener tu propio imperio de infoproductos automatizados por internet.

Con más de 100 infoproductos creados, y varios millones de dólares vendidos por internet. Las enseñanzas de este webinario son justo lo que necesitas ahora.

>>> Clic Aquí Para Ver el Webinario <<<

NEGOCIOS XINTERNET EN 7 D A O ME NOS